

## TOVÁBBRA IS SZÁGULD AZ ALTEO GROUP

*A megerősödött energetikai csoport mind árbevételét, mind EBITDA-szintjét jelentősen növelte 2015 első három félévében*

**Árbevételét 65, EBITDA-szintjét 81 százalékkal növelte az ALTEO Group 2015 első kilenc hónapjában a múlt évi bázisidőszakhoz képest. Az eredményesség jelentős javulása többek között a kiemelkedően teljesítő szélerőműveknek, a továbbra is töretlenül fejlődő energiakereskedelmi üzletágnak és sikeres Sinergy-akvizíció révén új üzletágként a vállalat szolgáltatásai között megjelenő, külső erőműveknek nyújtott üzemeltetési és karbantartási szolgáltatásoknak köszönhető. A vállalat az energiatermelés és az energiakereskedelem mellett kiemelt figyelmet fordít a jövőben ez utóbbi, az ipari vállalatoknak „smart energy management” szolgáltatásokat nyújtó üzletágának fejlesztésére, ezzel biztosítva nagyvállalati stratégiájának megvalósítását.**

Az ALTEO Group árbevételét 65 százalékkal, 6.943 millió forintra növelte 2015 első kilenc hónapjában, az EBITDA-szintű eredmény pedig 81 százalékos növekedéssel 877 millió forintra emelkedett.

*„A májusban sikeresen lezárt Sinergy-akvizíció egyre jobban érezteti hatását az ALTEO Group eredménymutatóiban. Habár egyelőre a Sinergy számai még csak 5 hónap viszonylatában szerepelnek az eredményeinkben, már most is egyértelműen látszik, hogy jó döntés volt a két vállalat egyesítése” – emeli ki Ifj. Chikán Attila, a tőzsdén jegyzett ALTEO Energiaszolgáltató Nyrt. vezérigazgatója.*

A Sinergy sikeres integrálása jelentős hatással volt az ALTEO Group árbevételi struktúrájának alakulására: miközben korábban a cég nem nyújtott külső erőműveknek üzemeltetési és karbantartási szolgáltatásokat, ez az üzletág immáron egyre jelentősebb súllyal van jelen az eredményekben.

Az árbevételi struktúra kapcsán Ifj. Chikán Attila kiemelte: *„Egyre jobban látszik, hogy a vállalatcsoport a jövőben milyen irányok mentén működhet sikeresen a hazai energiaszektorban. A jövő egyértelműen az ipari smart energy management szolgáltatásoké, de a vállalati fejlődés kiemelt eleme lehet az minden területet lefedő energiakereskedelmi szolgáltatások további erősítése is.”*

A vezérigazgató szerint az említett két területet hatékonyan egészíti ki a megújuló alapon, valamint a magas hatásfokú, földgáztüzelésű erőművekkel végzett villamos- és hőenergia termelés. Ennek jó példáját jelentik megújuló alapú erőművek közül a csoport szélerőművei, amelyek a kedvező széljárásnak és a meghibásodásoktól mentes működésnek köszönhetően 2015 első három negyedében 19 százalékkal több árbevételt termeltek, mint tették azt az előző év hasonló időszakában.

Az ALTEO Group jelentősen tudta erősíteni pozícióit a villamosenergia-kereskedelem területén is. A végfogyasztókat – elsősorban kis- és középvállalkozásokat – kiszolgáló kiskereskedelmi üzletág, folytatva az elmúlt évek dinamikus bővülését, 22 százalékkal növelte bevételeit, miközben az értékesített áram volumene 33 százalékkal emelkedett.

A Sinergy révén a csoportba került virtuális erőmű (VPP), amely 2015-ben 6 telephelyen 14 kapcsoltan hőt- és villamos energiát termelő kiserőművi egységgel, összesen mintegy 50 MW beépített villamosenergia-termelő kapacitással rendelkezik, az elmúlt hónapokban jelentősen erősítette a csoport eredménytermelését.

A megnövekedett vállalati méret magával hozta a közvetlen ráfordítások 54 százalékos növekedését az előző év hasonló időszakához képest. A vállalat tudatos költséggazdálkodásának köszönhetően ez az érték azonban elmarad az árbevétel növekedésének 65 százalékos mértékétől. *„A kibővült eszköz- és erőműpark, a továbbértékesített villamos energia volumenének és az energiatermeléshez használt földgáz mennyiségének növekedése, illetve a jelentősen kibővült személyi állomány növelte a költségeket”* – magyarázza Ifj. Chikán Attila, aki kiemeli ugyanakkor, hogy a Sinergy-akvizíció jelentősen több értéket hozott a vállalatba, mint amennyi költséget indukált az integráció. A közvetlen ráfordítások összege 2015 első kilenc hónapjában 5.477 millió forintot tett ki.

A jövőbeni tervekről szólva Ifj. Chikán Attila a fejlődés további irányát továbbra is a stabil működés feltételeinek biztosításában és a kiszámítható befektetési politikában látja. *„Most már a feltételek is adottak ahhoz, hogy az ALTEO Group a magyar energetikai szektor meghatározó szereplője legyen az ipari smart energy management szolgáltatások és az energiakereskedelem területén. Ezeket az üzletágakat továbbra is kiemelten kezeljük, hogy a legnagyobb értéket termeljék a vállalat számára. Emellett a jövőben újabb projektek elindítását is tervezzük, tesszük ezt azonban továbbra is megfontolt, a vállalat korábban megszokott befektetési politikájának mentén. Csak értékteremtő projektekbe vágunk bele az elkövetkező időszakban is”* – hangsúlyozza a vezérigazgató.